Septembre 2015

MulteamScope

1ER SEMESTRE - 2015

Depuis plusieurs années, Multeam **suit régulièrement les levées de fonds premiers tours et suivants en capital risque** et édite cette information au travers du MulteamScope.

Cette compilation est établie par MULTEAM à partir **des informations rendues publiques principalement dans la presse et sur Internet**, et n'est donc pas exhaustive.

Elle permet d'élaborer **des tendances d'investissement à partir des levées de fonds opérées en France** dont nous vous livrons ici la synthèse.

Autorisation de diffusion

Les informations extraites du MulteamScope peuvent être reprises et/ou diffusées par voie de presse écrite et/ou online ainsi que sur les principaux réseaux sociaux.
La référence à la société Multeam devra toutefois être précisée.

1. P2 : Ce qu'il faut retenir du 1er semestre 2015 par rapport à la même période 2014
2. P3 : Les levées de fonds 1er semestre 2015 / 1er semestre 2014
3. P4 : Analyse par montants levés
4. P5 et P6 : les levées de fonds par secteurs (en montant et en nombre)
5. P7 : les Investissements par région
6. P 8: Les thèmes (par secteur) qui ont le plus séduit les fonds
7. P9 : Multeam

RÉSUMÉ DES TENDANCES DU 1ER SEMESTRE 2015

Ce qu'il faut retenir

- Des levées supérieures à 10 M€ en forte augmentation (Sigfox, showroomprivé, Believe, Prêt d'Union, Aledia, Ouicar, Devialet, …).
- Une prédilection pour les sociétés du numérique (internet, mobile…).
- Les biotech et greentech ayant reçu moins de financement que l'année dernière à la même période (respectivement – 103% et – 27%).
- Une stagnation des financements inférieurs à 5 M€ et des premiers tours de table VCs qui restent difficiles.

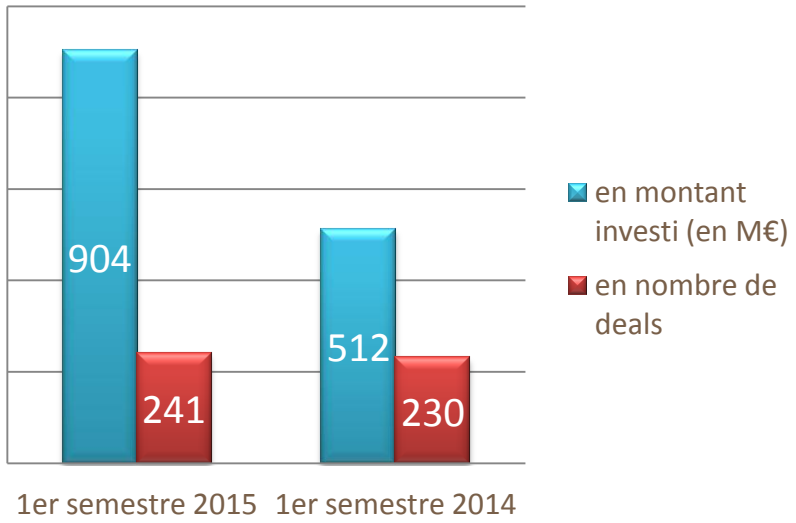
LES LEVÉES DE FONDS EN CAPITAL RISQUE – 1ER SEMESTRE 2015

Le graphique et les chiffres

LES CHIFFRES

Levées de fonds en montant et en nombre	2014	2015	EVOLUTION
en montant investis	512 M€	904 M€	+ 76%
en nombre de de deals	230 deals	241 deals	+ 4,5%

EVOLUTION DES DEALS



L'analyse

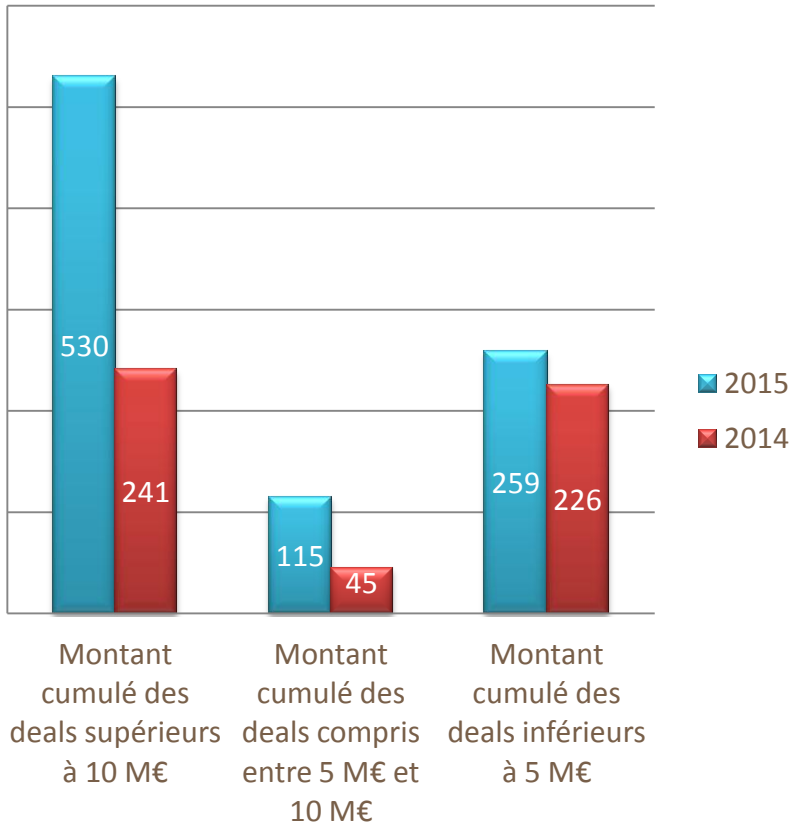
1er semestre 2015 / 1er semestre 2014

Derrière cette croissance spectaculaire, de grandes disparités selon les catégories de deals

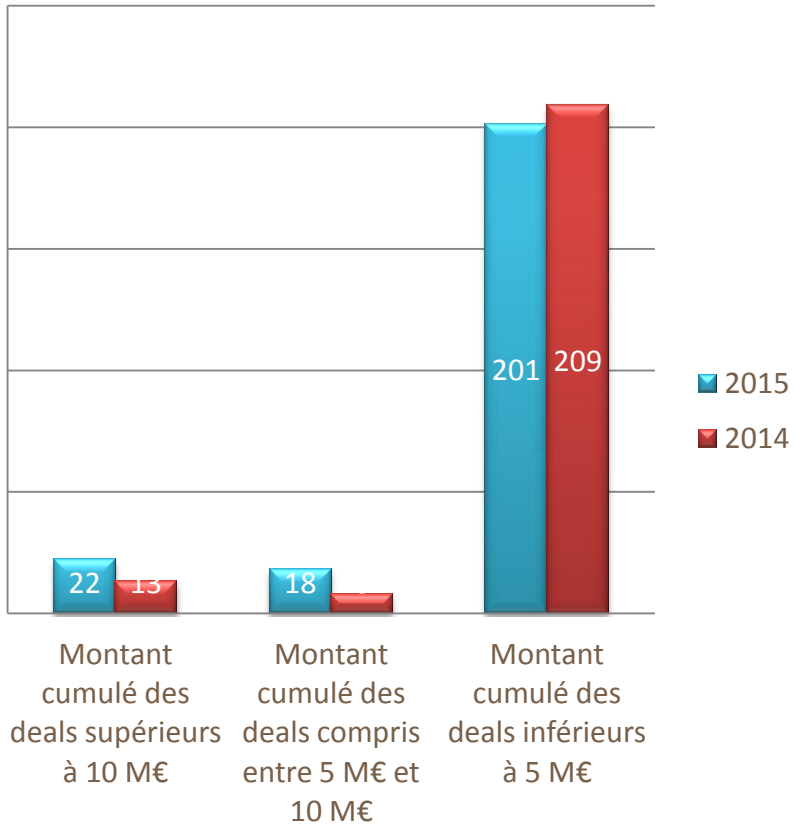
- La croissance constatée touche les deals de plus de 5 M€
- Mais pour les deals < 5 M€, on constate :
  - Une faible croissance des montants levés
    Et
  - Une diminution du nombre de deals

ANALYSE PAR MONTANTS LEVÉS : > 10 M€, ENTRE 5 ET 10 M€ ET < 5M€

Evolution des deals en montant

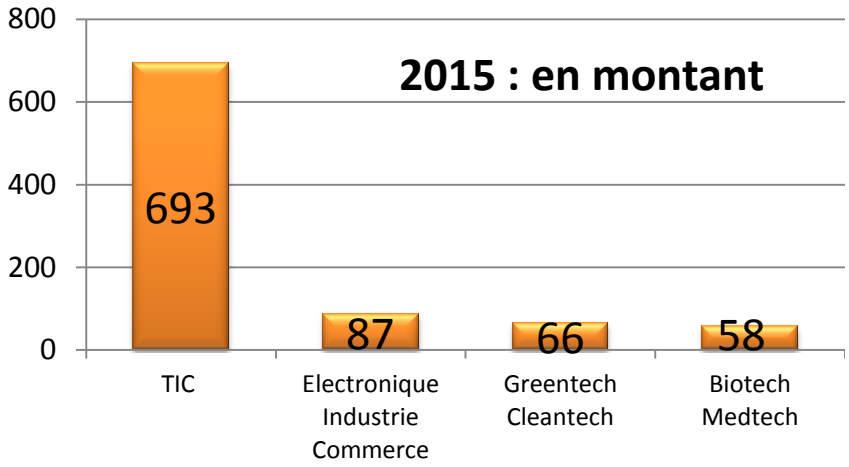


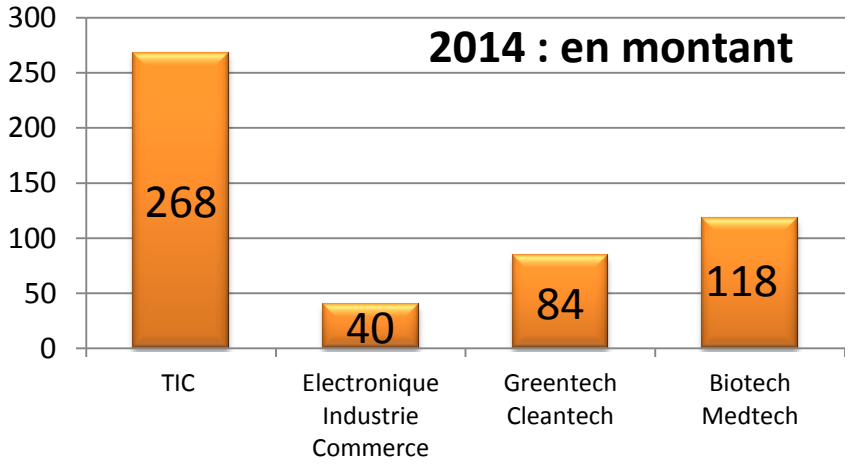
Evolution des deals en nombre



LES LEVÉES DE FONDS PAR SECTEURS (EN MONTANT) – 1ER SEM 2015/2014

Les graphiques





Les chiffres et l'analyse

LES CHIFFRES

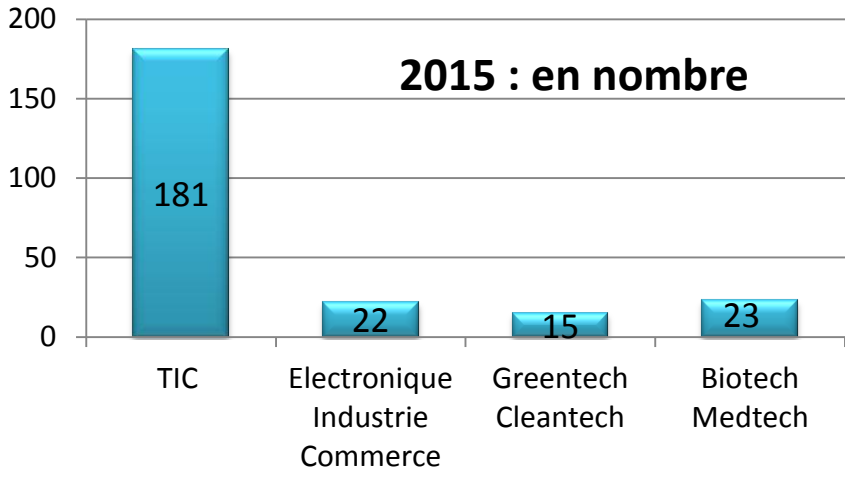
deals en montant	TIC	ELECTRONIQUE & INDUSTRIE & COMMERCE	GREENTECH & CLEANTECH	BIOTECH & MEDTECH
2015	**693 M€**	**87 M€**	66 M€	58 M€
2014	268 M€	40 M€	**84 M€**	**118 M€**
Evolution	**+ 158%**	**+ 117%**	**- 27%**	**- 103%**

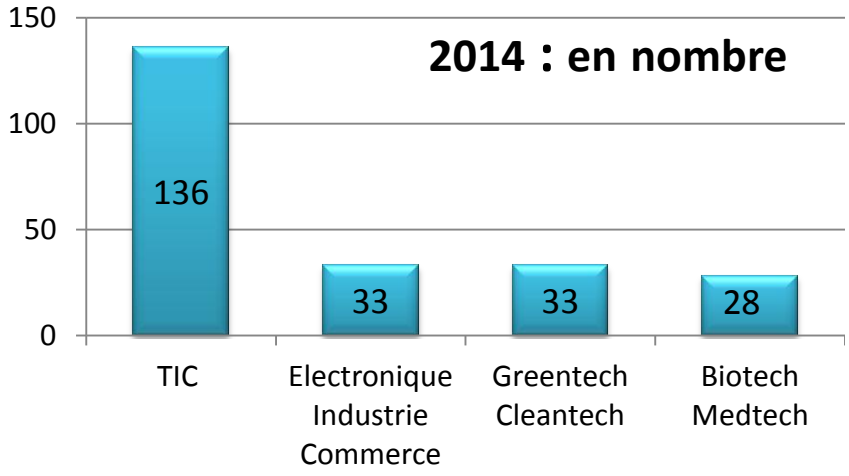
L'ANALYSE

- **TIC et Electronique/industrie :** sont en forte croissance sur le 1er semestre 2015 par rapport à 2014
- **Greentech/Cleantech et Biotech/Medtech** : très en-deça des montants investis sur la même période et notamment en biotech/Medtech

LES LEVÉES DE FONDS PAR SECTEURS (EN NOMBRE)-1ER SEM 2015 /2014

Les graphiques





Les chiffres et l'analyse

LES CHIFFRES

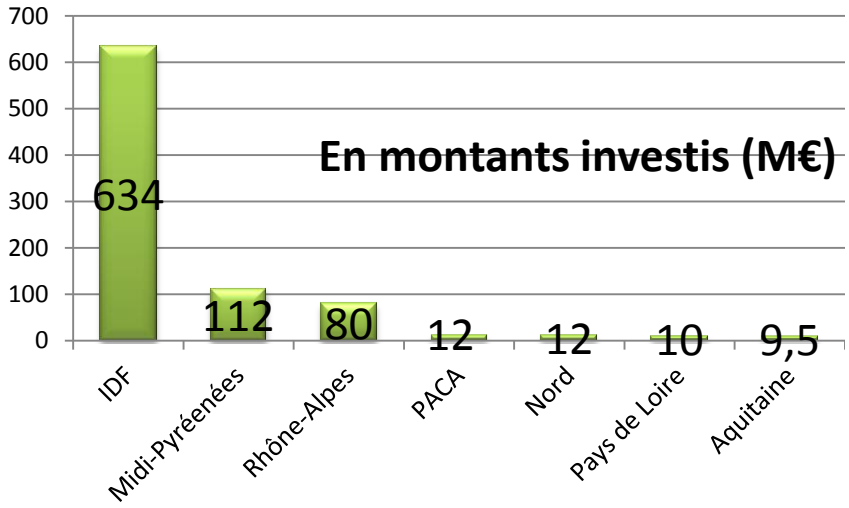
deals en nombre	TIC	ELECTRONIQUE & INDUSTRIE & COMMERCE	GREENTECH & CLEANTECH	BIOTECH & MEDTECH
2015	181	22	15	23
2014	136	33	33	28
Evolution	+ 33%	- 33%	- 54%	- 18%

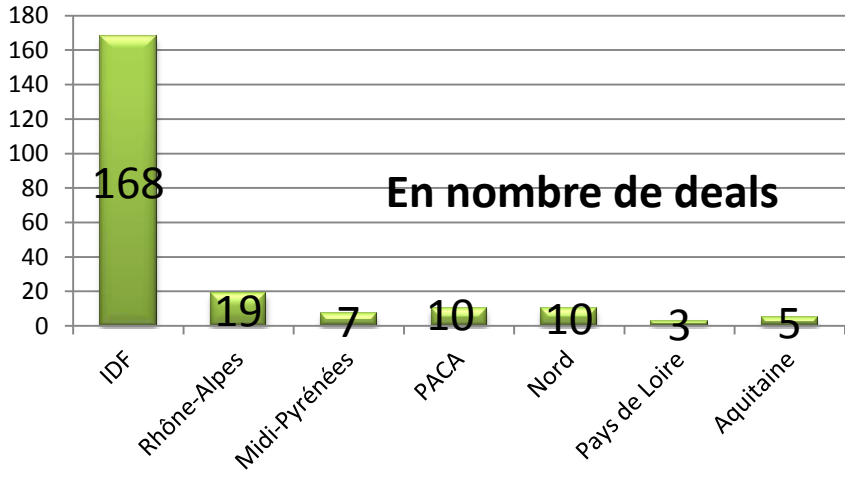
L'ANALYSE

- **TIC : en nombre de deals, seuls les TIC** sont en forte croissance sur le 1er semestre 2015 par rapport à 2014
- **Greentech/Cleantech et Biotech/Medtech** : très en-deça en nombre de sociétés financées sur la même période et notamment en Greentech/Cleantech

INVESTISSEMENTS PAR RÉGIONS

Les graphiques





Les chiffres et l'analyse

LES CHIFFRES

Deals en montant	IDF	RHONE ALPES	PACA et NORD
2015 (1er semestre)	634 M€	80 M€	12 M€ (chacun)
2014 (année complète)	523 M€	81M€	48 M€ (Paca) 25 M€ (Nord)

L'ANALYSE

- **IDF** : On notera qu'en Ile-de-France, le montant investi sur le 1er semestre 2015 est supérieur au montant investi sur toute l'année 2014.
- **RHONE-ALPES** : en deuxième position en nombre de deals devancée par Midi-Pyrénées en montant grâce à la levée de Sigfox (100 M€ à elle seule).
- **NORD et PACA** : ex-aequo en montants investis et en nombre de deals avec pour le Nord des deals exclusivement Tic et pour PACA des deals Tic et Greantech essentiellement

LES PRINCIPAUX THÈMES PAR SECTEURS QUI ONT SEDUIT LES INVESTISSEURS EN NOMBRE DE DEALS

TIC (sur 181 deals)	
Thème 1	• Sites e-commerce
Thème 2	• Plateformes collaboratives
Thème 3	• Services mobiles

Industrie/Commerce (sur 22 deals)	
Thème 1	• Robotique
Thème 2	• Divers industrie
Thème 3	• Ex-aequo : Drones et alimentaire

Greentech/Cleantech (sur 15 deals)	
Thème 1	• Efficacité énergétique
Thème 2	• Smartgrid
Thème 3	• Valorisation

Biotech/Medtech (sur 23 deals)	
Thème 1	• Biotech
Thème 2	• Dispositif médical
Thème 3	• Objet médical connecté

A propos de Multeam

Multeam accompagne les entreprises qui ont des projets de développement à fort potentiel, dans leur démarche de levée de fonds auprès des investisseurs.

Multeam présente un vrai focus métier (100% de notre activité en levée de fonds) et une expérience de plus de 70 deals réalisés.

Multeam est spécialisé dans les opérations de financement des premiers tours et suivants.

Multeam *- Tél : 01 56 43 31 41*
pneau@multeam.fr
www.multeam.fr
@multeamfinance

Multeam est présent à Paris et Grenoble

Multeam dispose de correspondants à Berlin, Bruxelles et Londres